

설득(그리고 공감)할 수 있는 방법으로 매나테크 스토리를 들려주십시오!

매나테크에 대한 열정을 가진 여러분을 어소시에이트로 맞이하고 싶습니다! 이야기를 전달하는 것이 비즈니스를 공유하고 마케팅하는 가장 효과적인 방법 중 하나이며, 이것이 설득력 있고 공감이 가는 방식으로 여러분을 돕고 싶은 이유입니다.

매나테크가 제공한 기회에 대한 나만의 이야기를 들려주면 사람들이 귀를 기울이게 됩니다.

- 꿈, 열정, 목표에 대해 이야기하십시오. 매나테크와 함께 하게 된 동기는 무엇입니까? 신체적 또는 재정적 목표 (체중 감량, 휴일에 벌 수 있는 추가 소득)?
- 앞을 가로막는 방해물은 무엇이었습니까? 겪었던 고난을 이야기할 때 공감과 영감을 줍니다.
- 매나테크가 꿈을 실현하는 데 어떻게 도움을 주었습니까? 매나테크를 만난 이후 성취한 일에 대해 이야기하십시오.

예: "가족을 만나기 위해 정기적으로 시간을 낼 수 있습니다." 비용이나 수익을 이야기하지 마십시오. 새로운 라이프스타일에 초점을 두지만 이것이 반드시 누리게 되는 것은 아니라고 말하십시오. 어소시에이트로서의 개인 소득은 각자의 영역, 기술, 노력에 따라 확연히 달라집니다. 매나테크는 라이프스타일이나 수익을 보장하지 않습니다. 마지막으로 리소스 라이브러리(library.mannatech.com)에 있는 어소시에이트 '소득 평균 명세서'를 공유합니다.

제품에 대한 개인적인 이야기를 들려주면 사람들의 귀를 기울이게 됩니다.

- 매나테크 이전에는 어떤 어려움이 있었습니까? 예를 들어, 아이들과 놀아줄 수 없었습니까? 건강 상태가 좋지 않다고 느끼셨습니까?
- 매나테크 제품이 어떻게 도움이 되었습니까? 좋은 컨디션을 통해 얻은 것을 이야기하십시오. 예: 아이들과 다시 놀 수 있습니다! 부적절한 예: 매나테크로 고통이 없어졌습니다.

예: "매나테크 제품 복용 후 컨디션이 많이 좋아졌습니다." 치료법이나 실제 결과에 대해 이야기하지 말고 개선된 삶과 전반적인 건강에 초점을 두십시오.

모든 제품 평가, 견해 또는 개인적인 이야기의 경우 준수할 규칙:

- 정확하고 진실만 말해야 합니다.
- 합리적인 기대치를 주어야 합니다.
- 매나테크 제품이 질병을 치료, 치유 또는 예방한다는 암시를 해서는 안 됩니다.
- 금전적 또는 물리적 결과를 보장하거나 약속해서는 안 됩니다.

이 규칙은 인쇄물, 소셜 미디어 또는 일상적인 대화와 같은 모든 상황에 적용됩니다.

참고용

규정에 적합하고 합법적인 메시지는 home.mannatech.com/legal/default.aspx에서 확인할 수 있습니다.

다음은 <http://home.mannatech.com/regulatory/RADocuments/Forms/AllItems.aspx> 북마크에 저장하면 해당 국가에서 승인된 제품의 의견을 참조할 수 있습니다.

나만의 이야기를 말해주세요

아래 질문에 대한 답으로 나만의 이야기를 만들어 보십시오. 이는 이야기를 배우고 암기할 수 있는 좋은 방법으로 규정에 맞는 방식으로 말할 수 있습니다.

제가 온 이유는...

1.

2.

3.

저는 찾고 있었습니다...

1.

2.

3.

매나테크의 ...에 대해 들었습니다.

1.

2.

3.

매나테크를 선택한 이유는...

1.

2.

3.

기회/제품이 제 인생을 ...로 바꿨습니다.

1.

2.

3.

가장 좋은 부분은? 매나테크로 인해서 ...가 가능해졌습니다.

1.

2.

3.

나만의 이야기를 쓰십시오!
