PLAN DE compensación

Todos bonos y comisiones se pagan por la venta de productos.

Nivel	SA	GA	D	SD	GD
PPV	150	150	150	150	150
DPV	350	750	1,500	2,500	4,000
Máximo DPV por organización (60 %)	210	450	900	1,500	2,400
Mínimo Número de Organizaciones Activas	2	2	2	2	2

NIVELES DE LIDERAZGO Y CALIFICACIONES

Nivel	ED	SED	GED	PD	BPD	SPD	GPD	PPD	1*PPD	2*PPD	3*PPD	4*PPD	CP
PPV	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150
DPV	6,000	10,000	20,000	40,000	80,000	160,000	240,000	320,000	640,000	1,250,000	2,500,000	5,000,000	10,000,000
*Max DPV por organización	3,600	6,500	13,000	26,000	52,000	104,000	156,000	208,000	416,000	812,500	1,625,000	3,250,000	6,500,000
Mínimo Número de Organizaciones Activas	2	2	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	5
**Puntos en Organización Líder			0.5	1	1.5	2	2.5	3	3	3	3	3	3
Estructura Mínima Requerida					1 pt	2 GED o superiores con 2 puntos	3 GED o superiores con 3 puntos	4 GED o superiores con 4 puntos	4 PD o superiores con 6 puntos	4 PD o superiores con 8 puntos	4 PD o superiores con 10 puntos	4 PD o superiores con 12 puntos	5 PD o superiores con 15 puntos

continúa

NIVELES

SA—Asociado Plata
GA—Asociado Oro
D—Director
SD—Director Plata
GD—Director Oro
ED—Ejecutivo Director
SED—Directores Ejecutivos Plata
GED— Directores Ejecutivos Oro
PD—Líder Presidencial
BPD—Líder Presidencial Bronce
SPD—Director Presidencial Plata
GPD—Líder Presidencial Oro
PPD—Director Presidencial Platino
1*PPD—Líder Presidencial Platino 1 Estrella
2*PPD—Líder Presidencial Platino 2 Estrellas
3*PPD—Líder Presidencial Platino 3 Estrellas
4*PPD—Líder Presidencial Platino 4 Estrellas
CP—Embajador Corona Platino (CP)

Glosario de términos

Organización activa: Cualquier organización en la que el Asociado ha mantenido por lo menos un PPV de 100 en un periodo de calificación.
Clientes Preferenciales Activos: Cualquier Cliente Preferencial con órdenes con un PV de 50 o más dentro de un mes de calificación, se considera un Cliente Preferencial Activo para el Afiliador.
PV: Puntos asignados a cada producto.
PPV: Tu volumen personal y el de las compras de tus clientes.
DPV: Tu PPV + todo el volumen de tu línea descendente
Requisitos de actividad del cliente: *Los directores ejecutivos hasta los directores presidenciales deben tener dos clientes preferentes activos y 250 PPV para obtener un nivel adicional de profundidad.
**Los directores presidenciales Bronce y superiores deben tener dos clientes preferentes activos y 500 PPV para obtener un nivel adicional de profundidad.
Afiliador: El Asociado que activamente trabaja con el cliente para presentarle los productos Mannatech. El Afiliador y el Auspiciador pueden ser la misma persona, o el Afiliador puede colocar al nuevo Asociado bajo un Auspiciador diferente en su organización.
* Máx. por organización [SA–ED] 60 %: No más de 60 % del volumen total requerido puede venir una sola organización.
* Máx. por organización [SED–CP] 65 %: No más de 65 % del volumen total requerido puede venir una sola organización.
**Los puntos que se ganan por el nivel más alto de liderazgo en una organización que los líderes en línea ascendente pueden usar para su requisito mínimo de estructura para alcanzar el nivel BDP y superior.

Nota: Los nuevos directores ejecutivos Gold hasta Crown Platinum podrían ser elegibles para obtener una bonificación por ascenso de rango. Para obtener información detallada, consulte el Plan de compensación.
© 2025 Mannatech, Incorporated. Todos los derechos reservados. Stylized M Design y Mannatech son marcas registradas de Mannatech, Incorporated.

MANNATECH

001-COMP-PLAN-SUMMARY-25-1001

6 MANERAS PARA GANAR

1. **Bono por primer pedido:** 30 % que se paga al inscriptor por la primera compra de producto.
2. **Bonos para clientes:** Bono por ventas destacadas (2a) y Bono por desarrollo comercial (2b).
3. **Bono de Mentor:** Este se paga mensualmente cuando ayudas a tus Asociados afiliados a alcanzar y mantener niveles de liderazgo. **Asociado Oro** = $30; **Director** = $40; **Director Plata** = $50; **Director Oro** = $75; **Director Ejecutivo (y superior)** = $100.
4. **Bono Uni-Level/Infinity:** El Bono Uni-level paga un porcentaje de tu CV en cada nivel de liderazgo, 7 niveles. El Bono Infinity empieza pagando un porcentaje en los niveles que rebasan la profundidad del 7.
5. **Bono Check Match‡:** Paga a los Directores Ejecutivos Plata y superiores un porcentaje del ingreso Uni-Level/Infinity de sus líderes.
6. **Bono de Ventas Globales‡:** Gana participación que representa el 1.5 % de las ventas globales de productos Mannatech.

2a Bono Power Seller: Paga un porcentaje sobre tu PPV

Bono Power Seller**	Requisitos de PPV	Porcentaje de pago	Requisitos de Número de Clientes Preferenciales Activos*
Power 10	200 o más	10%	2
Power 15	500 o más	15%	2
Power 20	1000 o más	20%	4
Power 25	5000 o más	25%	10
Power 30	10000 o más	30%	20

2b Bono de Desarrollo de Negocios: Motiva y recompenza a los Asociados por construir Unidades de Negocio con un PPV de 500.



4

	SA	GA	D	SD	GD	ED	SED	GED	PD	BPD	SPD	GPD	PPD	1*PPD y superior
Nivel 1	3%	4%	5%	6%	7%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
Nivel 2		2%	3%	4%	6%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
Nivel 3			2%	4%	6%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
Nivel 4				3%	4%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Nivel 5						*5%	*5%	*6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Nivel 6							*4%	*4%	**5%	**5%	**5%	**5%	**5%	**5%
Nivel 7									**4%	**4%	**4%	**4%	**4%	**4%
‡ Bono Infinity de Volumen Lateral (con techo)									**0.5% NO CAP	**0.5% NO CAP	**0.5% NO CAP	**0.5% NO CAP	**0.5% NO CAP	**0.5% NO CAP

‡ Presidential Bonuses—Presidential Ambassador Program
Se requerirá el requisito de Actividad del Cliente para obtener un nivel adicional de profundidad para ED y superior (*,**).

5

	SED 10K	GED 20K	PD 40K	BPD 80K	SPD 160K	GPD 240K	PPD 320K	1*PPD 640K	2*PPD 1.25M	3*PPD 2.5M	4*PPD 5M	CP 10M
Techo por líder de línea descendente	$250	$500	$750	$1,000	$1,500	$2,000	$2,500	$3,000	$3,500	$4,000	$5,000	$10,000
Gen 1	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
Gen 2		20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
Gen 3			10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
Gen 4				10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
Gen 5					**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%
Gen 6						**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%	**2.5%

6

Rango de liderazgo	Participaciones
PD Bronce	0.5
PD Plata	1
PD Oro	1.5
PD Platino	2
1* Platino	2.5
2* Platino	3
3* Platino	3.5
4* Platino	4
Embajador Corona Platino	5

Nota: Para información detallada, consulta el Plan de Compensación.

**Los Directores Presidenciales Plata y superiores deben tener dos Clientes Preferentes Activos y 500 PPV (Requisitos de Actividad del Cliente) para ganar generaciones adicionales.

© 2025 Mannatech, Incorporated. Todos los derechos reservados. Stylized M Design y Mannatech son marcas registradas de Mannatech, Incorporated.

MANNATECH