

¡CUENTA TU HISTORIA MANNATECH DE UNA FORMA CONVINCENTE (Y QUE CUMPLA CON LAS NORMAS)!

¡Una de las razones por las que nos encanta tenerte como Asociado, es tu pasión por Mannatech!

Contar tu historia es una de las formas más efectivas de compartir y promocionar tu negocio, por eso queremos ayudarte a contarla en una forma que sea convincente, correcta y apagada a nuestras políticas.

Interesa a tu audiencia contando tu historia personal sobre las oportunidades que te ha dado Mannatech.

- Habla sobre tus sueños, pasiones y metas. ¿Qué te motivó a unirse a Mannatech? ¿Fueron las metas físicas o financieras (perder pulgadas, ganar dinero extra para las vacaciones)?
- ¿Qué retos se te presentaron en el camino? La audiencia se relacionará con una historia inspiradora en la que expliques las dificultades con las que te has topado.
- ¿Cómo fue que Mannatech te ayudó a alcanzar tus sueños? Habla sobre las cosas que has logrado desde que te uniste a Mannatech.

Ejemplo: "Puedo viajar y visitar a mi familia frecuentemente y he podido gastar en maravillosos viajes y vacaciones". Evita hablar sobre los costos o sobre cuánto dinero has ganado. Enfócate en tu estilo de vida y asegúrate de decirle a tu audiencia que el estilo de vida que has logrado no representa necesariamente lo que ellos pueden ganar o lograr. Tus ganancias individuales como Asociado dependen directamente de tu área, habilidades y esfuerzo. Y, por último, explica que Mannatech no garantiza un estilo de vida o ganancias. Por último, comparte la "Declaración de Ingreso Promedio" del Asociado que se encuentra en la Biblioteca de Recursos. library.mannatech.com

Interesa a tu audiencia contando una historia personal de los productos.

- ¿Cuáles eran tus problemas antes de Mannatech? Por ejemplo, ¿no podías jugar con tus hijos, o no podías practicar tu deporte favorito? ¿Cómo te sentías cuando tu salud no era óptima?
- ¿Cómo te ayudaron nuestros productos? Habla de lo que has ganado al sentirte de maravilla. Por ejemplo: "¡Otra vez puedo jugar con mis hijos!" NO DIGAS: "Mannatech me curó el dolor".

Ejemplo: "Luego de tomar los productos Mannatech, noté muchas mejoras importantes en cuanto a cómo me sentía". NO hables de curas o de resultados reales, habla de las mejoras en tu vida y del bienestar en general.

Por cada testimonio sobre los productos o por cada historia personal, sigue las siguientes reglas:

- DEBE ser correcto y verdadero.
- DEBE contar con expectativas razonables.
- NUNCA debe sugerir que Mannatech es un producto que trata, cura o previene enfermedades.
- NUNCA debe garantizar o prometer resultados físicos o financieros. Estas reglas aplican a todas las situaciones, como comunicaciones escritas, por redes sociales o durante conversaciones informales.

Para referencia

Visita home.mannatech.com/legal/default.aspx para consultas sobre temas legales y los mensajes que se apegan a nuestras políticas.

Guarda <http://home.mannatech.com/regulatory/RADocuments/Forms/AllItems.aspx> en tu carpeta de favoritos, para que puedas ver las referencias de los productos en tu país.

CUENTA TU PROPIA HISTORIA.

Empieza por delinear tu propia historia al responder las siguientes preguntas. Esta es una maravillosa forma de aprender y memorizar tu historia, para que la puedas contar de una forma convincente, en cada ocasión.

Yo estoy aquí porque...

1.

2.

3.

Yo estaba buscando...

1.

2.

3.

Me enteré sobre Mannatech a través de...

1.

2.

3.

Decidí elegir Mannatech debido a que...

1.

2.

3.

La oportunidad/productos han cambiado mi vida debido a que...

1.

2.

3.

¿Cuál es la mejor parte? Mannatech me ha permitido...

1.

2.

3.

¡Escribe tu historia!
